

**30 de junio de 2014**

**Jaime González Aguadé / CNBV: El Foro de Inclusión Financiera**

**David Páramo, Entrevista; No Tires tu Dinero: Frecuencia: 98.5 FM CADENA: Grupo Imagen**

**Versión**

David Páramo (DP), conductor: Me da muchísimo gusto saludarte, mi querido amigo Jaime González Aguadé, presidente de la Comisión Nacional Bancaria y de Valores.

Oye, se realizó la semana pasada, y lo platicamos en este programa, este Foro de Inclusión Financiera, y a mí una de las cosas que me llaman mucho la atención es esta paradoja que hemos platicado en algunas otras ocasiones donde una banca con las regulaciones más altas del mundo, con los índices de capitalización de los más altos del mundo, pero que le llega a demasiados pocos mexicanos, ¿no?

Jaime González Aguadé (JG), presidente de la CNBV: Sí, fíjate que esa la gran paradoja. Nos hemos tardado... hemos llevado mucho tiempo y mucho esfuerzo tanto la propia institución de banca múltiple, que yo creo que también habría que hablar de otros sectores del sistema financiero mexicano, y que eso ahora lo hacemos, pero en construir precisamente esto que decimos, que tenemos una banca muy fuerte, muy sólida con regulación de vanguardia que está siempre implementando la regulación; inclusive somos de los primeros países en adoptar políticas de los órganos reguladores mundiales.

Pero por alguna razón tenemos los resultados que hoy tenemos, distintos de los financieros de los bancos, que son muy buenos, una poca penetración, una poca participación del crédito como porcentaje del PIB y una falta de creación de infraestructura bancaria que compara muy mal con el resto de, deja tú el mundo, de Latinoamérica, de otros países que nos gustan compararnos.

Entonces es parte por lo que es relevante el Foro de Inclusión Financiera y la materia y la regulación que tenemos que ir modificando a efecto de tener mejores resultados en esto.

DP: Una de estas creencias equivocadas que hay es que la gente tiene una mayor incultura financiera a menor ingreso, pero finalmente pasa por un tema de costos el tema de la inclusión financiera, porque la gente tiene que recurrir a tandas y a medios informales que terminan siendo muchísimo más caros, ¿no?

JG: Fíjate que es muy buen punto, David. La verdad es que cuando, recordarás que yo estaba en el Banco del Ahorro Nacional y Servicios Financieros y trabajamos mucho con esta parte de la pirámide, y ahí hicimos varios estudios, inclusive con algunos de los ponentes que estuvieron en el Foro de Inclusión Financiera y te das cuenta de la necesidad que existe para los sectores más bajos de la población de tener servicios financieros adecuados.

Inclusive tienen una demanda por servicios financieros adecuados más cotidiana, más común que la que tienen otros sectores, porque diario hacen una transacción financiera, diario reciben dinero y diario realizan pagos, a diferencia a lo mejor de lo que pasa en niveles más altos de ingresos, porque con una vez que vayas al banco ya no tienes que volver a ir o puedes utilizar otros medios que no tienen ellos acceso.

Entonces, más que a lo mejor de lo que señalabas, también una parte muy importante es llevar... sí el costo es una parte muy relevante, pero también llevar los costos, digo, perdón, los servicios y los productos adecuados de la forma adecuada, donde se necesitan, y eso es también parte de lo que nos falta y si duda el costo es una variable muy importante, pero tampoco estamos llevando necesariamente los productos adecuados.

DP: ¿Tú crees que tendríamos que empezar a pensar en un esquema financiero distinto? O sea, que instituciones diferentes con reglas de capital, con reglas de regulación, pero sin perder esta parte de la certeza y de la seguridad para el depositante.

JG: Mira, la parte prudencial yo creo que es muy importante y es lo que nos ha dado muy buenos resultados, que es esto de la sustentabilidad de la banca mexicana, de su propia fortaleza. Pensar a lo mejor en una regulación prudencial

diferenciada yo creo que es cuestión de análisis y no existe en muchos países. Sin embargo aquí hemos ido avanzando. Yo creo que hay cosas que también podemos aprovechar.

El sistema financiero mexicano no es solamente la banca, están también las sociedades financieras populares, las cooperativas de ahorro y préstamo, las uniones de crédito que se han ido consolidando y han seguido creciendo. Hoy solamente el sector de ahorro y crédito popular da servicio a más de cinco millones de personas.

Yo creo que lo que tenemos que hacer es tener la regulación adecuada para que estos otros intermediarios se consoliden, puedan crecer y puedan competir contra otros intermediarios, y eso un poco lo hemos hecho también en la reforma financiera, porque, si recordaras, un tema fundamental de la reforma financiera es que haya más crédito y más barato y eso necesariamente pasa por una variable muy importante que es la de inclusión.

Para que todos puedan... para que crezcamos en esta participación del crédito como proporción del PIB necesariamente es porque le estamos prestando a más gente, y no a la misma, y necesariamente lo estamos haciendo a través de más competencia para que los costos y las comisiones bajen.

DP: Ahora, cómo... yo creo que tenemos que verlo en el largo plazo, que tendremos que empezar a construir los cimientos y que no vamos a ver resultados, no los deseables pronto, digamos, ¿no?

JG: De acuerdo. Esto qué bueno que lo mencionas, David, porque sí es un tema que toma tiempo, es un tema que uno de los pilares fundamentales de la reforma financiera y de la regulación bancaria en México, del sistema financiero en México es que las cosas no se hacen por decreto y eso ha ayudado a su propia fortaleza.

Cuando las cosas no se hacen por decreto, porque por las distorsiones que pueden pasar es que entonces, yo creo que correctamente, lo dejas sujeto a las reglas del propio mercado, y eso no pasa de un día para el otro, eso toma tiempo, se tiene que ir ajustando a los agentes económicos, tendrán que tomar sus propias decisiones, tendrá que entonces, a partir de estas fuerzas del mercado, llegar a mejores equilibrios que el que hoy tenemos, pero eso evidentemente y, a lo mejor desafortunadamente para los resultados que quisiéramos ver, hoy, pues, toma tiempo.

DP: Jaime, te agradezco muchísimo que me hayas tomado la llamada, te mando un abrazo con cariño. Que te vaya bien.

---